Poste Chargé de Commandes Clients

Poste occupé par

PRESENTATION du poste

Intitulé de poste	Chargé de Commandes Clients
Positionnement dans la structure	Service technico-commercial - Flux Ensembles
Positionnement dans l'organigramme	
En amont	Coordinateur Technique Opérationnel
En aval	
Qualification du poste	Employé
Localisation	Basé à Chemillé

ARCHITECTURE du poste

Finalité du poste	Il gère la mise au point technique et l'enregistrement des commandes des produits de la		
i mante da poste	gamme des Ensembles.		
Mission Commande	I assure la relation Clients pour les commandes en cours en lien avec le CTO Recevoir les commandes clients par mail ou en provenance du service ADV (produits et caractéristiques, quantités, choix du mode de transport, coût du transport pour la commande, délai de livraison, adresse de livraison et de facturation). Vérifier la cohérence entre le devis validé par le client et sa demande initiale Vérifier si la commande du client est conforme au devis : Valider la commande non modifiée ou modifiée (si pas changement de prix) Renvoyer le bon de commande modifié au service devis (si changement de prix) Vérifier que les délais sont en phase avec la pré-planification des commandes. Traiter et analyser la « faisabilité » et la possibilité d'exploitation des gabarits transmis par les clients. Au besoin, prendre contact avec ces clients pour mise au point technique. Pré-saisir la commande dans Précix. Transmettre dossier à l'assistante commerciale pour contrôle SFAC. Intégrer les commandes dans le Plan Directeur de Production (planification à la semaine) en tenant compte de l'adéquation entre les attentes client et les capacités de Tellier. Effectuer une revue de conception. Transmettre le dossier au coordinateur technique Opérationnel pour BE et planification définitive. Editer et envoyer les confirmations de commande (plans et délai). Enregistrer la commande définitive dans Précix (après validation des plans par le client). Changer le délai si nécessité de décalage du délai en raison d'une validation du client hors délai de 48 heures. Renvoyer l'ARC définitif si modification de commande. Transmettre le dossier au coordinateur technique opérationnel		
	 □ A la demande du coordinateur technique, effectuer les éventuelles modifications de commande après la confirmation de commande par le client. □ Informer en interne le BE (+CTO) si modification de commande après la confirmation de commande par le client 		
Mission Relation clients	 Téléphoner au client pour précisions sur la commande si besoin (devis avec gabarit,). Relancer par mail ou tél si pas de retour de commande validée du client dans les 48h. Fournir les réponses aux questions formulées par les clients lors de la mise au point de la commande. Transmettre les DOE aux clients en cas de demande. 		
Mission Assistance CTO	 Réceptionner (tél ou mail) les demandes clients concernant leurs commandes en cours Etre l'interface entre le CTO et le client pour apporter les réponses aux questions et aux problématiques posées. Réceptionner les appels clients relatifs au suivi des commandes. Prévenir les clients d'un éventuel retard (Tél et/ou mail) et recherche de solutions pour le client en lien avec le CTO. 		

Superviseur de Commandes Clients

☐ Gérer et traiter les demandes de SAV après analyse par la direction commerciale.				
CONTEXTE D'EXERCICE du poste				
Champ des Relations & nature des liens Interne		 Coordinateur technique opérationnel (transmission de la commande validée, gestion des demandes clients sur commandes en cours) BE (plans). Service ADV Diffus : réception des dossiers de commandes clients Technico-commercial Saturne (coordination commandes mixtes Ensembles - Saturne). Assistante commerciale (demande SFAC). 		
Externe		Clients/prospects (mise au point des commandes).Menuisiers, poseurs, dirigeants, acheteurs.		
Champ d'autonomie Responsabilités spécifiqu	AS	□ Coordonner les commandes mixtes.		
Moyens alloués		□ PRECIX, EXCEL, AUTOCAD		
Champ de technicité		FILCIA, EXCEL, ACTOCAD		
Champ de technicite				
Difficultés - contraintes spécifiques		□ Aucun		
Quotité de travail (%)				
Opportunités/Intérêt professionnels du poste (relations avec l'extérieur, transversalité, langues étrar utilisation N.T,)	ngères,	□ Relations internes et externes		
Evolutions envisageables (conditions d'accessibilité : formation,)				
Rémunération et avantage associés (fixe, variable indv/collectif, avantages en nature/sociau				
EXIGENCES du poste				
Ressources nécessaires		<u> </u>		
Savoir (connaissances théoriques,)	 □ Connaître le processus industriel de menuiserie aluminium. □ Connaître les termes techniques liés la menuiserie aluminium et à la pose. □ Connaître la liste des tarifs et références □ ERP Précix. □ Autocad 			
Savoir-faire				
(compétences techniques,	☐ Maîtriser le logiciel de dessin Autocad			
méthodologiques)	☐ Techniques de questionnement client.			
		pect délai.		
<u>Savoir-être</u>	□ Relationnel client.			
(comportements	☐ Compréhension du besoin.			
professionnels &, qualités,	□ A l'écoute des clients.			
)	□ Proactif dans la recherche d'informations.			
		oureux et précis.		
Qualités distinctives	Ponctuel.			
Quantes distinctives				
EVALUATION de la tenue du poste				
Critères d'efficience		firmation de la commande : 24h max. après réception de la commande client. formité commande.		
Mode d'évaluation	□ Enti	retien annuel d'évolution.		

Superviseur de Commandes Clients 2/2